

Das sind wir!

Du hast Lust in einem dynamischen Team zu arbeiten? Flache Hierarchien und gute Zusammenarbeit sind dir wichtig? Dann wirst du dich bei uns rundum wohl fühlen!

Als E-Commerce Versandhändler, 2009 von CEO Korhan Canbolat gegründet, setzen wir uns mit zur Zeit ca. 25 Mitarbeitern für die Interessen unserer Kunden ein. Wir sind europaweit in 29 Ländern vertreten und bieten eine große Auswahl an aktuellen Produkten mit kundenorientierten Preisen.

Unsere Mission, die beste Qualität zu den besten Preisen anzubieten, leitet uns an, um keinen Kundenwunsch offen zu lassen. Unsere Leitlinien bilden einen Rahmen, in dem die Canbolat Vertriebs GmbH die Selbstständigkeit und Eigeninitiative der Mitarbeiter fördert. So schaffen wir Freiräume für Kreativität und Innovationen.



www.canbolat.de

Haben wir dein Interesse geweckt?

Du bist an einer Ausbildung bei uns interessiert? Sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an:

ausbildung@ccventure.de

Wir freuen uns auf deine Bewerbung! Kontaktiere uns gerne für weitere Fragen unter:

+49 931 88078444

Hauptsitz:

Canbolat Vertriebs GmbH
Gneisenastraße 10-11
97074 Würzburg
Deutschland



Kaufmann / Kauffrau im E-Commerce



Wir bilden aus!

Gleich informieren!



CANBOLAT



CANBOLAT

Warum E-Commerce?

Hast du dich gefragt, warum dieser neue Ausbildungsberuf geschaffen wurde? Warum solltest du keine normale Ausbildung zum Einzelhandelskaufmann/-frau machen? Ganz einfach! Auch du erlebst die Digitalisierung in deinem Alltag und der Einzelhandel erlebt durch sie einen kompletten Strukturwandel. Die Umsatzzahlen des Online-Handels steigen Jahr für Jahr und stationäre Unternehmen werden immer öfter zu Multichannel-Händlern. Vertrieb vor Ort und über das Internet - das wird die neue Struktur des Handels werden.

Nun entstehen neue Anforderungen an das Personal, neue Tätigkeitsfelder und Geschäftsmodelle. Der neu entwickelte Ausbildungsberuf zum Kaufmann/zur Kauffrau im E-Commerce bereitet systematisch auf eine Karriere im Online-Handel vor. Ab August 2018 kann man diesen Beruf erlernen. Sichere dir einen Platz in der ersten Reihe und erlebe diese Entwicklung von Anfang an mit! Entscheide dich für diesen perspektivenreichen Beruf und lerne mit der Canbolat Vertriebs GmbH die neuen Technologien des Handels kennen.



Ausbildungsrahmen

Vorbildung:

- Mittlere Reife oder Abitur

Wichtige Grundlagen:

- gute Noten in Mathe, Englisch und Deutsch

Ausbildungsdauer:

- 3 Jahre

Abschlussprüfung:

- 1. Teil nach 18 Monaten
- 2. Teil am Ende der Ausbildung

Tätigkeitsbeispiele



- Online-Vertriebskanäle auswählen und einsetzen
- Bewirtschaftung von Onlineportalen
- Gestaltung von Schnittstellen
- Kundenkommunikation gestalten
- Vorbereitung und Durchführung von Maßnahmen des Onlinemarketings
- Abwicklung von Online-Verträgen
- Einhaltung von rechtlichen Bestimmungen im E-Commerce



Wichtige Fähigkeiten

- Begeisterungsfähigkeit für E-Commerce-Trends sowie für technische Innovationen
- Freude am Verkaufen und Vermarkten
- Interesse an betriebswirtschaftlichen Zusammenhängen und rechtlichen Vorgaben
- Fähigkeit zur ausgeprägten Kommunikation (in Wort und Schrift)
- Analytisches und logisches Denkvermögen
- Freude am Umgang mit Daten und Zahlen
- Lust auf dynamische und projektorientierte Arbeitsweisen im E-Commerce

Nach der Ausbildung



Nach einer erfolgreichen Ausbildung können Kaufleute im E-Commerce in allen Wirtschaftsunternehmen arbeiten, die Waren und Dienstleistungen über das Internet anbieten und vertreiben. Auch bei dem Aufbau einer E-Commerce Strategie können sie Unternehmen unterstützen.